



# Rouen : l'opérateur télécom normand Linkt prend de l'Altitude

Réseaux. L'opérateur normand de solutions télécoms BtoB inaugure ce mardi son siège de Mont-Saint-Aignan, près de Rouen. L'occasion surtout d'évoquer ses ambitions nationales.

**Marc BRAUN**

Linkt a déjà fait parler de lui en septembre dernier, contractant un emprunt de 50 M€ pour renforcer sa couverture nationale. Bouclage réalisé avec le **Crédit Agricole Normandie-Seine**, le **CIC Nord Ouest**, **La Caisse d'Épargne Normandie** et **La Banque Postale**. Il faut dire que le nouvel opérateur de solutions télécoms pour les entreprises, né il y a deux ans, repose sur la notoriété de sa maison-mère : le groupe **Altitude**. Pas étonnant donc que les banques régionales lui fassent confiance. **Linkt**, fort de ses assises et de ses soutiens, vise 100 à 120 M€ de chiffre d'affaires à l'horizon 2021, alors qu'il réalisera son premier exercice fin 2018. « *Notre ambition, c'est de devenir le premier opérateur alternatif BtoB de référence* », annonce le directeur général, **Quentin Mazurier**. Pourquoi « alternatif » ? « *Parce que face à nous, sur ce champ d'activité, il y a les mastodontes des télécoms, et une multitude d'autres entreprises* », répond le dirigeant. Les mastodontes, ce sont évidemment les grands opérateurs historiques que sont Orange, SFR, Bouygues..., auxquels les entreprises, les artisans, les professions libérales, les collectivités peuvent recourir. «

*Comme eux, nous fournissons des accès et services de téléphonie fixes et mobiles, des solutions Internet, des interconnexions de sites, liste le directeur général. Pour faire la différence, nous proposons, nous revendiquons la meilleure qualité prix/performance, avec des services toujours réalisés en direct par des collaborateurs de Linkt, sans sous-traitance. Nous ne sommes pas forcément les moins chers, mais voulons être les plus performants dans la relation la prévente, la vente, le déploiement, l'exploitation avec en toile de fond la garantie du débit proposé* ». Cette revendication a un coût. « *Nous avons investi plusieurs dizaines de millions d'euros dans les interconnexions*, explique Quentin Mazurier. *À la clef, un réseau très haut débit sur l'ensemble du territoire, l'achat d'infrastructures de fibres optiques pour assurer les débits* ».

L'entreprise recrute

*Quentin Mazurier, le directeur, sur un des plateaux à Rouen*

Linkt investit aussi énormément sur l'humain. Il compte 300 personnes aujourd'hui, dont 150 à **La Vatine**, près de Rouen, et 150 réparties dans une vingtaine d'agences en France. « *Nous serons 350 en fin d'année, annonce le dirigeant, alors que nous étions 150 en 2017* ».

Techniciens et ingénieurs sont notamment recherchés (profils Esigelec, Cesi...), qui suivent un parcours d'intégration, parrainage à l'appui. « *On assure un socle de bien-être, confie Quentin Mazurier. Le travail en équipe, transversal, le partage de valeurs autour de la considération de l'autre, l'agilité, la transparence, font partie de notre ADN* ».

Linkt compte plus de mille clients professionnels aujourd'hui, dont 40 % sont des collectivités. Si ce marché est dominé par Orange (70 %), SFR (20 %) et Bouygues (5 %), Linkt mise sur ses commerciaux pour grappiller des parts et prendre de l'altitude à l'image du groupe normand conquérant.

Marc BRAUN

**m. braun@presse-normande.com**

